

ಅಥಣಿ ತಾಲ್ಲೂಕಿನಲ್ಲಿ ಸೀರೆ, ರವಿಕೆ ಬಟ್ಟೆ ಪಂಚೆ ನೀಡುವ ಯೋಜನೆಯಿಂದ ಅನುಕೂಲ ಪಡೆದವರ ಸಂಖ್ಯೆ.

೧೫೧೭. ಶ್ರೀಮತಿ ಲೀಲಾದೇವಿ ಆರ್. ಪ್ರಸಾದ್ (ಅಥಣಿ).— ಮಾನ್ಯ ಸಣ್ಣ ಪ್ರಮಾಣದ ಕೈಗಾರಿಕಾ ರಾಜ್ಯ ಸಚಿವರು ಈ ಕೆಳಕಂಡ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ದಯವಿಟ್ಟು ಉತ್ತರಿಸುವರೆ ?

ಅ) ೧೯೮೫-೮೬ ರಲ್ಲಿ ಕಡು ಬಡವರಿಗಾಗಿ ಅಥಣಿ ಮತ್ತು ಕಾಗವಾಡ ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ರಿಯಾಯಿತಿ ದರದಲ್ಲಿ ಸೀರೆ ರವಿಕೆ ಬಟ್ಟೆ, ಪಂಚೆ, ನೀಡುವ ಯೋಜನೆಯಿಂದ ಅನುಕೂಲ ಪಡೆದ ಜನರ ಸಂಖ್ಯೆ ಎಷ್ಟು ?

ಶ್ರೀ ಆರ್. ವಿ. ದೇಶಪಾಂಡೆ (ಸಣ್ಣ ಪ್ರಮಾಣದ ಕೈಗಾರಿಕಾ ರಾಜ್ಯ ಸಚಿವರು).—

ಅ) ಲಾಭ ಪಡೆದವರ ಸಂಖ್ಯೆ. — ಗಂಡಸರು : ೨೭,೭೬೯

— ಹೆಂಗಸರು : ೨೬,೯೨೦

ಶ್ರೀಮತಿ ಲೀಲಾದೇವಿ ಆರ್. ಪ್ರಸಾದ್.— ಸಮ್ಮಾನ್ಯ ಅಧ್ಯಕ್ಷರೇ, ಇತ್ತೀಚಿನ ಕೈಗಾರಿಕಾ ಧೋರಣೆ ಪ್ರಕಾರ, ಜಿಲ್ಲೆಯಲ್ಲಿ ನಡೆಯತಕ್ಕ ಎಲ್ಲಾ ಸಣ್ಣ ಕೈಗಾರಿಕೆಗಳಿಗೂ ಈ ಬಗ್ಗೆ ಅಪಕಾಶ ಮಾಡಿ ಕೊಡುತ್ತಾರೆಯೇ ?

ಶ್ರೀ ಆರ್. ವಿ. ದೇಶಪಾಂಡೆ.— ಮಾನ್ಯ ಅಧ್ಯಕ್ಷರೇ, ಸಣ್ಣ ಕೈಗಾರಿಕೆಗಳು ಗ್ರಾಮಾಂತರ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ಬೆಳೆಯಬೇಕೆಂಬುದೇ ಸರ್ಕಾರದ ಇಚ್ಛೆ. ಆ ಪ್ರಕಾರ ಸರ್ಕಾರದ ಪಾಲಿಸಿ ಇದೆ. ಕೈವಾಗ್ಗಳನ್ನು ದೊಡ್ಡ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಬೆಳೆಸಬೇಕೆಂದು ಸರ್ಕಾರ ಉದ್ದೇಶಿಸಿದೆ. ಅದರಂತೆ ಬೆಳೆಗೂ ಜಿಲ್ಲೆಯ ಅಥಣಿ ತಾಲ್ಲೂಕಿಗೂ ಸಹ ಪ್ರೋತ್ಸಾಹ ಕೊಡುತ್ತೇವೆ.

ಶ್ರೀಮತಿ ಲೀಲಾದೇವಿ ಆರ್. ಪ್ರಸಾದ್.— ಎಷ್ಟು ಜನರಿಗೆ ಈ ರೀತಿಯ ಅವಕಾಶವನ್ನು ಕೊಡುತ್ತೀರಿ ?

ಶ್ರೀ ಆರ್. ವಿ. ದೇಶಪಾಂಡೆ.— ಎಷ್ಟು ಜನ ಮುಂದೆ ಬರುತ್ತಾರೆ. ಅವರಿಗೆಲ್ಲರಿಗೂ ಅವಕಾಶ ಮಾಡಿಕೊಡುತ್ತೇವೆ.

ಗಂಧದ ಸಾಬೂನು ಕಾರ್ಖಾನೆಯೊಂದರಿಂದ ತಯಾರು ಮಾಡಿದ ಸಾಬೂನಿನ ಮಾರಾಟ

೧೦೩೩ ಶ್ರೀ ಗೋಪಾಲ ಮುಕುಂದ ಕಾನಡೆ(ಸಿರ್ಸಿ).— ಮಾನ್ಯ ಭಾರೀ ಹಾಗೂ ಮಧ್ಯಮ ಕೈಗಾರಿಕಾ ಮಂತ್ರಿಗಳು ಈ ಕೆಳಕಂಡ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ದಯವಿಟ್ಟು ಉತ್ತರಿಸುವರೆ ?

ಅ) ಮೈಸೂರು ಸೇಲ್ಸ್ ಇಂಟರ್‌ನ್ಯಾಷನಲ್ ಸಂಸ್ಥೆಯು ಎಷ್ಟು ವರ್ಷದಿಂದ ಕರ್ನಾಟಕ ಸಾಬೂನು ಕಾರ್ಖಾನೆಯ ಸಾಬೂನುಗಳನ್ನು ಮಾರಾಟಕ್ಕೆ ತೆಗೆದುಕೊಂಡಿದೆ ಹಾಗೂ ಒಂದೂ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಎಷ್ಟು ಕೋಟಿ ರೂ.ಗಳ ಸೋಪನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಲಾಗುತ್ತಿದೆ ಇದರ ಬಗ್ಗೆ ಒಪ್ಪಂದ ಏನಾದರೂ ಆಗಿದೆಯೇ ?

ಆ) ೧೦೦ಕ್ಕೆ ಎಷ್ಟು ಶೇಕಡ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಗೆ ಕರ್ನಾಟಕ ಸೋಪ್ ಫ್ಯಾಕ್ಟರಿಯಿಂದ (ಗಂಧದ ಸಾಬೂನು ಕಾರ್ಖಾನೆಯಿಂದ) ಉತ್ಪನ್ನ ಇದೆ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿ ಎಷ್ಟು ಕೋಟಿ ರೂ.ಗಳ ಸಾಬೂನಿನ ದಾಸ್ತಾನು ಇದೆ ಹಾಗಿರಲು ಕಾರಣವೇನು ?

ಇ) ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿ ಎಷ್ಟು ಮಂದಿಗೆ ಬೋನಸ್ ಕೊಡಲಾಗುತ್ತಿದೆ ಹಾಗೂ ಶೇಕಡಾ ಎಷ್ಟು ?

ಈ) ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿ ಖಾಯಂ ಮತ್ತು ಹಂಗಾಮಿ ಕೆಲಸಗಾರರ ಸಂಖ್ಯೆ ಎಷ್ಟು ?

ಉ) ಈ ಸಾಬೂನು ಕಾರ್ಖಾನೆಯಿಂದ ಗಂಧದ ಎಣ್ಣೆಯನ್ನು ಯಾವ ದರಕ್ಕೆ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್.ಗೆ ಕೊಡುತ್ತಾರೆ ಹಾಗೂ ಈ ಸಂಸ್ಥೆಯವರು ಯಾವ ದರಕ್ಕೆ ಮಾರಲಾಗುವುದು ?

ಉ) ಕಾರ್ಖಾನೆಯವರಿಗೆ ಸಂಬಾಲುನುಗಳನ್ನು ಮಾರಲಿಕ್ಕೆ ಯಾಕೆ ಕೊಡಬಾರದು ಹಾಗೂ ಕೊಡುವುದರಿಂದ ಲಾಭವಿದೆಯೇ, ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಗೆ ಸಂಬಾಲು ಕೊಡುವುದರಿಂದ ಕರ್ನಾಟಕ ಗಂಧದ ಸಂಬಾಲು ಕಾರ್ಖಾನೆಗೆ ಲಾಭವಿದೆಯೇ?

ಶ್ರೀ ಜೆ. ಹೆಚ್. ಪಟೇಲ್ (ಭಾರೀ ಹಾಗೂ ಮಧ್ಯಮ ಕೈಗಾರಿಕಾ ಮಂತ್ರಿಗಳು) —

ಅ) ೧೯೬೬ರಿಂದ ಸ್ವಲ್ಪ ಮಟ್ಟಿಗೆ ಹಾಗೂ ೧೯೬೭ರ ಡಿಸೆಂಬರ್‌ನಿಂದ ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಕೆರೆದು ಕೊಂಡಿದೆ. ಒಂದು ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಅಂದರೆ (೧೯೬೪-೬೫ರಲ್ಲಿ) ೧೨.೦೮ ಕೋಟಿ ರೂ.ಗಳ ಸಂಬಾಲುನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಲಾಗಿದೆ. ೧೯೬೦-೬೧ರಂದು ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಯು ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕವಾಗಿ ಕರ್ನಾಟಕ ಸಂಬಾಲು ಮತ್ತು ಮಾರ್ಜಕ ನಿಯಮಿತದ ಜೊತೆ ೧೯೬೩-೬೪ರ ಆರ್ಥಿಕ ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಒಂದು ಒಪ್ಪಂದ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿತ್ತು. ತದನಂತರದ ಅವಧಿಗೆ ಲಿಖಿತ ಕರಾರನ್ನು ಇನ್ನೂ ಮಾಡ ಬೇಕಾಗಿದೆ.

ಆ) ಕರ್ನಾಟಕ ಸಂಬಾಲು ಮತ್ತು ಮಾರ್ಜಕ ನಿಯಮಿತದಿಂದ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಗೆ ೮೪-೬೫ರಲ್ಲಿ ಉತ್ಪನ್ನ (ಲಾಭ) ವಾಗಿಲ್ಲ. ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್.ನಲ್ಲಿ ೩೧-೧೨-೬೬ರಲ್ಲಿರುವ ಒಟ್ಟು ಸಂಬಾಲು ದಾಸ್ತಾನಿನ ಮೌಲ್ಯವು ೧೫.೪೦ ಲಕ್ಷ ರೂ. ಆಗಿರುತ್ತದೆ. ಇದು ಕೇವಲ ೨೬ ದಿನಗಳ ವಹಿವಾಟನ್ನು ಪ್ರತಿನಿಧಿಸುವ ಕಾರಣ, ಈ ದಾಸ್ತಾನಿಗೆ ವಿಶೇಷ ಕಾರಣದ ಪ್ರಶ್ನೆ ಉದ್ಭವಿಸುವುದಿಲ್ಲ.

ಇ) ೧೯೬೪-೬೫ರಲ್ಲಿ ೨೦% ರಂತೆ ೬೬೬ ನೌಕರರಿಗೆ ಬೋನಸ್ ಕೊಡಲಾಗಿದೆ.

ಈ) ಖಾಯಂ ನೌಕರರು ೭೨೭. ಹಂಗಾಮಿ ನೌಕರರು ೧೭.

ಉ) ಸಂಬಾಲು ಕಾರ್ಖಾನೆಯು ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಕೊಡುವ ಬೇಯು ಈ ರೀತಿ ಇದೆ.

	ಕೆಲೋ ಗ್ರಾಂ ರಿಕ್ಕೆ
ದೇಶೀಯ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ	ರೂ.ಗಳಲ್ಲಿ
ರಫ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ	೨೩೫೦.೦೦
ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಮಾರಾಟ ಬೆಲೆ ;	೧೨೫.೦೦
ದೇಶೀಯ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ	೨,೫೫೦.೦೦
ರಫ್ತು ಮಾರುಕಟ್ಟೆಗೆ	೨,೨೫೦.೦೦

ಉ) ಕರ್ನಾಟಕ ಸಂಬಾಲು ಮತ್ತು ಮಾರ್ಜಕ ನಿಯಮಿತದ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ ಅಗತ್ಯವಾದ ಪ್ರಾವೀಣ್ಯತೆ ಮತ್ತು ಪೂರ್ವಭಾವೀ ಸಿದ್ಧತೆಯ ಅನುಕೂಲತೆಗಳು ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಗೆ ಇದೆ. ಅದುದರಿಂದ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಯೇ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಏಜೆಂಟರಾಗಿರುವುದು ಯೋಗ್ಯವೆಂದು ಪರಿಗಣಿಸಲಾಗಿದೆ.

ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಪೂರ್ವಭಾವೀ ಸಿದ್ಧತೆಗಳಿಗಾಗಿ ಕರ್ನಾಟಕ ಸಂಬಾಲು ಮತ್ತು ಮಾರ್ಜಕ ನಿಯಮಿತವು ಸಾಕಷ್ಟು ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಭರಿಸಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಅಲ್ಲದೆ ಇದಕ್ಕಾಗಿ ಗಣನೀಯ ಪ್ರಮಾಣದಲ್ಲಿ ಹಣ ಹಾಗೂ ಸಮಯವನ್ನು ಉಪಯೋಗಿಸಬೇಕಾಗುವ ಕಾರಣ ಹೆಚ್ಚಿನ ಮೇಲು ಖರ್ಚು ಮಾಡ ಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.

ಅದುದರಿಂದ ಕರ್ನಾಟಕ ಸಂಬಾಲು ಮತ್ತು ಮಾರ್ಜಕ ನಿಯಮಿತದ ಉತ್ಪನ್ನಗಳ ಮಾರಾಟವನ್ನು ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಸಂಸ್ಥೆಗೆ ಒಪ್ಪಿಸಿರುವುದರಿಂದ ಈ ರೀತಿಯ ಹೆಚ್ಚಿನ ಅನುಕೂಲತೆ ಇದೆ.

ಶ್ರೀ ಜೆ. ಹೆಚ್. ಪಟೇಲ್ — ಮಾನ್ಯ ಅಧ್ಯಕ್ಷರೇ ಪ್ರಥಮದಲ್ಲಿ ತಮ್ಮಲ್ಲಿ ನಾನು ಅರಿಕೆ ಮಾಡಿ ಕೊಳ್ಳುವುದಕ್ಕೆ ಇಷ್ಟಪಡುತ್ತೇನೆ. ಯಾವುದೇ ಒಂದು ಪ್ರಶ್ನೆಗೆ ವಿವರಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸಬೇಕಾದಂಥಾ ಸಂದರ್ಭ ಬಂದಾಗ ಅದು ೧೫೦ ಶಬ್ದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚು ಇರಬಾರದು. ಒಂದು ವೇಳೆ ೧೫೦ಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿನ ಶಬ್ದಗಳು ಪ್ರಶ್ನೆಯಲ್ಲಿದ್ದರೆ ಅದನ್ನು ಅನೌಪಚಾರಿಕ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳೆಂದು ಪರಿಗಣಿಸಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ.

ಶ್ರೀ ಗೋಪಾಲ ಮುಕುಂದ ಕಾನಡೆ.—ಮಾನ್ಯ ಅಧ್ಯಕ್ಷರೇ, ಈ ಸಾಲುನು ಕಾರ್ಖಾನೆಯಲ್ಲಿ ಏನೂ ಉತ್ಪನ್ನವಾಗುತ್ತಾ ಇಲ್ಲ ನಾನು ಮೊದಲನೆಯದಾಗಿ ಕೇಳುವುದೇನೆಂದರೆ, ಈ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್.ನವರು ಎಷ್ಟು ಟನ್ ಮಾರಿಕೊಡುತ್ತೇವೆನ್ನುವ ವಿಚಾರವು ಮಾಡಿಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ ಅನ್ನುವುದನ್ನು ಹೇಳುತ್ತೀರಾ? ಎರಡನೆಯದಾಗಿ ಈ ಸೋಷಿಸ ಕಾರ್ಖಾನೆ ಮೇಲೆ ಏನಾದರೂ ಆರೋಪ ಇದೆಯೇ ಇಲ್ಲವೇ ಅನ್ನುವುದನ್ನು ತಿಳಿಸುತ್ತೀರಾ?

ಶ್ರೀ ಜೆ. ಹೆಚ್. ಪಟೇಲ್.—ಈಗಾಗಲೇ ನನ್ನ ಉತ್ತರದಲ್ಲಿ ಹೇಳಿದ್ದೇನೆ. ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ಅನ್ನುವುದು ಇದು ಸರ್ಕಾರದ ಒಂದು ಸಂಸ್ಥೆ. ಕೆ.ಎಸ್. ಅಂಡ್ ಡಿ.ಎಲ್. ಈ ಒಂದು ಸೋಷಿಸ ಕಾರ್ಖಾನೆ ಪ್ರಾರಂಭವಾದುದ್ದು ೧೯೬೬ರಲ್ಲಿ ೧೯೬೬ರಿಂದ ಸ್ವಲ್ಪ ಮಟ್ಟಿಗೆ ಹಾಗೂ ೧೯೭೩ರಿಂದ ಸಂಪೂರ್ಣವಾಗಿ ಇದರ ಸೋಲ್ ಏಜೆನ್ಸಿಯನ್ನು ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್.ನವರು ತೆಗೆದುಕೊಂಡರು. ಮಾನ್ಯ ಸದಸ್ಯರು ಕೆ.ಎಸ್. ಅಂಡ್ ಡಿ.ಎಲ್. ಬಗ್ಗೆ ಏನಾದರೂ ಆರೋಪಗಳು ಇವೆಯೇ ಎಂದು ಕೇಳಿದ್ದಾರೆ, ಅದು ಈ ಪ್ರಶ್ನೆಯಲ್ಲಿ ಉದ್ಭವಿಸುವುದಿಲ್ಲ ಮಾನ್ಯ ಸದಸ್ಯರ ಪ್ರಶ್ನೆ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್. ನವರನ್ನು ಬಿಟ್ಟು ಕೆ.ಎಸ್. ಅಂಡ್ ಡಿ.ಎಲ್.ನವರನ್ನೇ ಏಜೆನ್ಸಿ ಮಾಡಿದರೆ ಹೇಗೆ ಅನ್ನುವುದು ನನಗೆ ಅರ್ಥವಾಯಿತು. ಇದು ಈಗ ಅನಾವಶ್ಯಕ. ಈ ಎಸ್. ಅಂಡ್ ಡಿ.ಎಲ್.ನವರನ್ನೇ ಈಗ ಸೋಲ್ ಏಜೆನ್ಸಿ ಮಾಡಬೇಕಾದರೆ ಬೇಕಾದಷ್ಟು ಹಣವನ್ನು ಇನ್‌ವೆಸ್ಟ್ ಮಾಡಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ಅಲ್ಲದೆ ಇಡೀ ರಾಷ್ಟ್ರದಲ್ಲಿ ಇದನ್ನು ಒಂದು ಹೊಸ ಏಜೆನ್ಸಿಯಾಗಿ ಮಾಡಬೇಕಾಗುತ್ತದೆ. ನಾನು ಮೊದಲೇ ಹೇಳಿದ ಹಾಗೆ ಇದು ಈಗ ಅವಶ್ಯಕ ಇಲ್ಲ. ಈಗ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್.ನವರಲ್ಲೇ ಇರತಕ್ಕಂಥಾ ಸ್ವಾಕ್ ಏನು ಇದೆ ಅದನ್ನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದು ದೊಡ್ಡ ಸವಾಲು ಏನೂ ಅಲ್ಲ. ಈಗ ಕೆ.ಎಸ್. ಅಂಡ್ ಡಿ.ಎಲ್.ನಲ್ಲಿ ಉತ್ಪಾದನೆಯಾಗತಕ್ಕಂಥಾ ಸೋಷಿಸ್ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವುದಕ್ಕೆ ಎಂ.ಎಸ್.ಐ.ಎಲ್.ನವರು ತಯಾರಾಗಿದ್ದಾರೆ. ಅಲ್ಲಿ ಎಷ್ಟು ಉತ್ಪನ್ನ ಮಾಡಿದರೂ ಕೂಡ ಉತ್ಪನ್ನ ಮಾಡಿದ ಹಾಗೆ ಮಾರಾಟ ಮಾಡುತ್ತಾರೆ. ಎರಡನೆಯದಾಗಿ ಆ ಬಗ್ಗೆ ಏನಾದರೂ ಆರೋಪಗಳು ಇದ್ದರೆ ಅದನ್ನು ಸರಿಪಡಿಸುವುದಕ್ಕೆ ವ್ಯವಸ್ಥೆ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ.

ಶ್ರೀ ಗೋಪಾಲ ಮುಕುಂದ ಕಾನಡೆ.—ಇವರು, ವರ್ಷಕ್ಕೆ ಎಷ್ಟು ಟನ್ ಸೇಲ್ಸ್ ಮಾಡಿ ತ್ರೇವೆಂದು ಖರೀದಿ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿದ್ದಾರೆ ಅನ್ನುವುದನ್ನು ತಿಳಿಸುತ್ತೀರಾ?

ಶ್ರೀ ಜೆ. ಹೆಚ್. ಪಟೇಲ್.—ಆ ವಿವರ ಕೊಡುತ್ತೇನೆ. ಮಾನ್ಯ ಸದಸ್ಯರ ಕಳಕಳಿ ಏನು ಅನ್ನುವುದು ನನಗೆ ಅರ್ಥವಾಗುತ್ತದೆ. ಒಂದೂ ವರ್ಷ ೩೦ ಕೋಟಿ ಅಷ್ಟು ಸೇಲ್ಸ್ ಆಗಬಹುದು, ಇನ್ನೊಂದು ವರ್ಷ ೪೦ ಕೋಟಿ ಅಷ್ಟು ಸೇಲ್ಸ್ ಆಗಬಹುದು ಟಾರ್ಗೆಟ್ ೪೦-೪೫ ಕೋಟಿ ರೂಪಾಯಿ ಇಟ್ಟಿದ್ದಾರೆ. ಒಂದೊಂದು ಸಾರಿ ಟಾರ್ಗೆಟ್ ಮೀರಿ ಮಾರಾಟವಾಗುತ್ತದೆ, ಒಂದೊಂದು ಸಾರಿ ಟಾರ್ಗೆಟ್‌ಗಿಂತ ಕಡಿಮೆ ಮಾರಾಟವಾಗಬಹುದು.

ಶ್ರೀ ಗೋಪಾಲ ಮುಕುಂದ ಕಾನಡೆ.—ಈ ವರ್ಷ ಎಂ.ಐ.ಎಸ್.ಎಲ್.ನೊಂದಿಗೆ ಎಷ್ಟು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಬೇಕೆಂದು ಟಾರ್ಗೆಟ್ ಇಟ್ಟಿದ್ದೀರಾ ಅನ್ನುವುದನ್ನು ಹೇಳುತ್ತೀರಾ? ಮತ್ತು ರೆಸಿ-ಲೆಕ್ಕೆ ಎಷ್ಟು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಿದ್ದಾರೆ ಅನ್ನುವುದನ್ನು ಹೇಳುತ್ತೀರಾ?

ಶ್ರೀ ಜೆ. ಹೆಚ್. ಪಟೇಲ್.—ಅದನ್ನು ತಾವು ಕೇಳಿಲ್ಲಾ. ಕೇಳಿದ್ದರೆ ತಿಳಿಸುತ್ತಿದ್ದೆ?

ಶ್ರೀ ಗೋಪಾಲ ಮುಕುಂದ ಕಾನಡೆ.—ನೀವು ಅವರೊಂದಿಗೆ ಒಪ್ಪಂದ ಮಾಡಿಕೊಂಡಿದ್ದೀರಲ್ಲಾ, ಅದರಲ್ಲಿ ಎಷ್ಟು ಸೇಲ್ಸ್ ಮಾಡುತ್ತೇವೆಂದು ಹೇಳಿದ್ದಾರೆ ಅದನ್ನು ತಿಳಿಸುತ್ತೀರಾ?

ಶ್ರೀ ಜೆ. ಹೆಚ್. ಪಟೇಲ್.—ಈ ಬಗ್ಗೆ ೧೯೭೩ನೇ ಇಸವಿಯಲ್ಲೇ ಒಂದು ಜನರಲ್ ಅಗ್ರಿಮೆಂಟ್ ಆಗಿತ್ತು. ಆ ಜನರಲ್ ಅಗ್ರಿಮೆಂಟ್ ಬಿಟ್ಟು ಅನಂತರ ವರ್ಷ ವರ್ಷ ಇಷ್ಟು ಮಾರಾಟ ಮಾಡುತ್ತೇವೆಂದು ತಿಳಿಸಿದರು. ಒಂದು ವರ್ಷ ಅವರು ಹೇಳಿದಷ್ಟು ಅಚೀವ್ ಆಗಿದ್ದರೆ ಮತ್ತೊಂದು ವರ್ಷ ಸ್ವಲ್ಪ ಕಡಿಮೆಯಾಗಿರಬಹುದು.

ಶ್ರೀ ಕೆ. ಹೆಚ್. ಪಾಟೀಲ್.—ಇದರಲ್ಲಿ ಏನು ಇದೆ ಎಂದರೆ ಈ ಸೇಲ್ ಅಗ್ರಿಮೆಂಟ್ ಎಷ್ಟೆಷ್ಟು ಆಗಬೇಕು ಅನ್ನುವುದನ್ನು ಅದರಲ್ಲಿ ಕೊಟ್ಟಿದ್ದಾರೆ. ಈಗ ಎಂಐಎಸ್‌ಎಲ್ ಅವರಿಗೆ ಸೋಲ್ ಏಜೆನ್ಸಿ ಇದೆ. ಇನ್ನು ಎರಡನೇ ಏಜೆನ್ಸಿಯನ್ನು ಇನ್ನೊಬ್ಬರಿಗೆ ಕೊಟ್ಟರೆ ಸರ್ಕಾರಕ್ಕೆ ಬರಬಹುದಾದ ಲಾಭ

ತಪ್ಪುಹೋಗುತ್ತದೆಂದು ನೀವು ಒಬ್ಬರನ್ನೇ ನೆ ಮಿಸಿದ್ದೀರಿ. ಒಬ್ಬರನ್ನೇ ಏಣ್ಣಿನಿಯಾಗಿ ನೇಮಿಸುವ ಕೆಲಸ ನಿಮಗೆ ಇದೆ. ಆ ಬಗ್ಗೆ ಸರಿಯಾದ ವಿವರಣೆ ನೀವು ನೀಡಿದ್ದೀರಿ. ಈಗ ಅಲ್ಲಿ ನಷ್ಟವಾಗಿದೆ. ಆ ಬಾಸಿಯನ್ನು ತುಂಬಲಿಕ್ಕೆ ಅವರಿಗೆ ಹೆಚ್ಚು ಪಾವೋಲಿನ್, ಆಯಿಲ್ ಕೊಟ್ಟು ಲಾಭ ಮಾಡಿಕೊಳ್ಳುವುದಕ್ಕೆ ಪ್ರಯತ್ನ ಮಾಡಿದ್ದೀರಿ. ಇದರಲ್ಲಿ ಈ ಕರಹವಾಗಿ ದುರ್ವ್ಯವಹಾರ ನಡೆದಿದೆ.

ಶ್ರೀ ಜೆ.ಹೆಚ್. ಪಟೇಲ್.—ಮಾನ್ಯ ಸದಸ್ಯರು ಯಾವಾವುದಕ್ಕೋ ಹೋಗಿ ಪಾವೋಲಿನ್ ಆಯಿಲ್ ವಿಷಯ ಹೇಳುತ್ತಿದ್ದಾರೆ ಮಾನ್ಯ ಕಾನಡೆಯವರು ಲೇಜ್-ಲೇ ಮತ್ಯು ಲೇ-ಲೇರಲ್ಲಿ ಅವರಿಗೆ ಎಷ್ಟು ಟಾರ್ಗೆಟ್ ಫಿಕ್ಸ್ ಮಾಡಿದ್ದೀರಿ ಎಷ್ಟು ಅವರು ಮಾರಾಟ ಮಾಡಿದ್ದಾರೆ ಎಂದು ಕೇಳಿರುವುದರಿಂದ ಅದನ್ನು ತಿಳಿಸಿದ್ದೇವೆ.

ಶ್ರೀ ಗೋಪಾಲ ಮುಕುಂದ ಕಾನಡೆ.—ಮಾನ್ಯ ಅಧ್ಯಕ್ಷರೇ, ನನ್ನ ಪ್ರಶ್ನೆಗೆ ಸರಿಯಾಗಿ ಉತ್ತರ ಬರಲಿಲ್ಲ.

ಅಧ್ಯಕ್ಷರು.—ನಿಮಗೆ ಇದು ಸ್ಪೆಷಲ್ ಕೇಸ್ ಎಂದು ತಿಳಿದುಕೊಂಡು ಈ ಪ್ರಶ್ನೆ ಮೇಲೆ ಸಖ್ಖಿ ಮೇಟರಿ ಹಾಕುವುದಕ್ಕೆ ಮೂರು ಸಾರಿ ಅವಕಾಶ ಕೊಟ್ಟಿದ್ದೇನೆ. ಅದಕ್ಕಿಂತ ಹೆಚ್ಚಿಗೆ ಕೊಡುವುದಕ್ಕಾಗುವುದಿಲ್ಲ. ನಿಮಗೆ ಅದರ ಬಗ್ಗೆ ಇನ್ನೂ ವಿಷಯಗಳು ಬೇಕಾಗಿದ್ದರೆ ಅವರ ಪಕ್ಕದಲ್ಲಿ ಬಂದು ಕೂತು ಕೊಂಡು ಕೇಳಿರಿ.

ಮುಂದೂಡಲಾದ ಪ್ರಶೋತ್ತರ

೧೨೨. ಶ್ರೀ ಮಹಮದ್ ಮೊಯಿದ್ದೀನ್ (ಜಾಮರಾಜ ಪೇಟೆ).—ಮಾನ್ಯ ನಗರಾಭಿವೃದ್ಧಿ ಕಾನೂನು ಮತ್ತು ಸಂಸದೀಯ ಸಚಿವರು ಈ ಕೆಳಕಂಡ ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ದಯವಿಟ್ಟು ಉತ್ತರಿಸುವರೇ?

ಅ) ನಗರದ ಬಡ ಜನರನ್ನು ಗುರುತಿಸಲು ಸರ್ಕಾರವು ಕೈಗೊಂಡ ಕ್ರಮಗಳೇನು?

ಆ) ನಗರದ ಬಡಜನರನ್ನು ಗುರುತಿಸಲು ಯಾವ ಅಳತೆಗೋಲನ್ನು ನಿಗದಿಪಡಿಸಿದೆ?

ಇ) ಈ ಪ್ರಕಾರ ಎಷ್ಟು ಬಡ ಜನರನ್ನು ಗುರುತಿಸಲಾಗಿದೆ. (ನಗರವಾರು ವಿವರಗಳನ್ನು ದಯವಿಟ್ಟು ನೀಡುವುದು).

ಈ) ಇಂತಹ ಜನರ ಕಲ್ಯಾಣಕ್ಕಾಗಿ ತೆಗೆದುಕೊಂಡ ಕ್ರಮಗಳು ಮತ್ತು ರೂಪಿಸಲಾದ ಯೋಜನೆಗಳೇನು?

ಶ್ರೀ ಎ. ಲಕ್ಷ್ಮೀನಾಗರ (ನಗರಾಭಿವೃದ್ಧಿ, ಕಾನೂನು ಮತ್ತು ಸಂಸದೀಯ ಸಚಿವರು).—

ಅ) ೧) ವಾಸದ ಮನೆ ಅಥವಾ ನಿವೇಶನ ಹೊಂದಿರದ ನಗರವಾಸದ ಬಡವರು ಮತ್ತು ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ಹಿಂದುಳಿದ ವರ್ಗದವರಿಗೆ ಮನೆ ನಿವೇಶನ ಹಂಚಿಕೆ ಮಾಡುವ ಸರ್ಕಾರದ ಯೋಜನೆ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ನಗರ/ಪುರಸಭೆಗಳ ಬಡಜನರನ್ನು ಗುರುತಿಸಲಾಗುವುದು.

೨) ಇದೇ ರೀತಿ ಭಾಗ್ಯ ಮಂದಿರ ಯೋಜನೆ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ನಗರ/ಪುರಸಭೆಗಳ ಬಡಜನರನ್ನು ಗುರುತಿಸಲಾಗುವುದು.

೩) ನಗರದ ಪರಿಮಿತಿಯಲ್ಲಿರುವ ಕೊಳಚೆ ಪ್ರದೇಶಗಳಲ್ಲಿ ವಾಸಿಸುವ ಜನರು ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ಹಿಂದುಳಿದ ಪಂಗಡಕ್ಕೆ ಸೇರಿದ ಬಡಜನರಾಗಿರುತ್ತಾರೆ. ಇಂತಹ ಕೊಳಚೆ ಪ್ರದೇಶಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸಿ ಅಲ್ಲಿ ವಾಸವಾಗಿರುವ ನಿವಾಸಿಗಳ ಸಾಮಾಜಿಕ ಮತ್ತು ಆರ್ಥಿಕ ಸಮೀಕ್ಷೆ ಮಾಡಲಾಗುವುದು.

ಆ) ವಾಸದ ಮನೆ ಅಥವಾ ನಿವೇಶನ ಹೊಂದಿರದ ೨೪೦೦ ರೂ.ಗಳಿಗಿಂತ ಕಡಿಮೆ ವಾರ್ಷಿಕ ಆದಾಯದ ಜನರನ್ನು ನಿವೇಶನ ಹಂಚಿಕೆ ಯೋಜನೆ ಅಡಿಯಲ್ಲಿ ಬಡಜನರೆಂದು ಪರಿಗಣಿಸಲಾಗಿದೆ. ಭಾಗ್ಯ ಮಂದಿರ ಯೋಜನೆಯಡಿಯಲ್ಲಿ ನಗರ ಪ್ರದೇಶಗಳಲ್ಲಿ ವಾಸವಾಗಿರುವ ವಾರ್ಷಿಕ ವರಮಾನ ೪೨೦೦ ರೂಪಾಯಿಗಳಿಗೆ ಮೀರದ ಮತ್ತು ಮನೆ ಇಲ್ಲದಿರುವವರನ್ನು ಭಾಗ್ಯ ಮಂದಿರ ಯೋಜನೆಯ ಸೌಲಭ್ಯ ಪಡೆಯಲು ಆರ್ಥಿಕವಾಗಿ ಹಿಂದುಳಿದ ವರ್ಗಗಳಿಗೆ ಸೇರಿದವರೆಂದು ಪರಿಗಣಿಸಲಾಗಿದೆ. ಮತ್ತು ನಗರದ ಕೊಳಚೆ ಪ್ರದೇಶದಲ್ಲಿ ವಾಸವಾಗಿರುವ ಜನರನ್ನು ಕೊಳಚೆ ನಿವಾಸಿಗಳೆಂದು ಪರಿಗಣಿಸಲಾಗುತ್ತಿದೆ.